

< 40

QUIÉNES FUERON LOS
PROFESIONALES MÁS DESTACADOS DE
2011, SEGÚN LA ELECCIÓN DE SUS
PARES. LOS PERFILES DEL TOP TEN.

— Por Pablo Ortega

Ranking abogados

En el *ranking* correspondiente a 2011 de los abogados más destacados menores de 40 años, según la opinión de sus propios colegas, salta a la vista una característica: la mitad de los elegidos en el *top ten* está al frente de su propio estudio desde hace unos años o acaba de formarlo. Tal vez como reflejo de una época en la que la llegada a socio en las grandes firmas demanda más tiempo, muchos abogados de entre 30 y 40 años optan por lanzarse al ruedo con su propio proyecto, luego de haber adquirido experiencia en un bufete tradicional. Otros lo hacen, incluso, cuando ya habían alcanzado esa tarjeta, movidos por la inquietud de fijar sus propias reglas y metodología de trabajo. Pero los estudios con trayectoria en el mercado también tienen representantes en el listado: de hecho, el dueño del primer puesto pertenece a uno. Del ámbito corporativo sólo figuran dos. ■

CÓMO SE HIZO

APERTURA encargó el *ranking* exclusivo de abogados menores de 40 años más destacados en 2011 a la consultora CIO, especializada en investigación de mercado y miembro de la Sociedad Argentina de Investigadoras de Marketing y Opinión. Se realizó bajo normas ESOMAR—European Society for Opinion and Market Research—y la tecnología utilizada permitió verificar la seguridad de los datos ingresados y el perfil del encuestado. Fueron encuestados 313 socios y asociados *senior* de 90 estudios, y 57 directores de Legales de empresas de primer nivel. Se les pidió que respondieran, en orden de importancia, quiénes son, a su juicio, los 10 abogados menores de 40 años más destacados del mercado. Al primero de la lista se le asignaron 10 puntos, 9 al segundo, y así hasta el último (una unidad).

Abogados menores de 40 años más destacados, según sus pares

Nº	Nombre	Estudio / Empresa	Edad	Puntos
01	Segundo Pinto	Llerena & Asociados	38	101
02	Tomás Allende	The Rohatyn Group	38	72
03	Tomás Fiorito	Fiorito, Murray & Díaz Cordero	39	56
04	Bernardo Cassagne	Tanoira Cassagne	40	55
05	Tomás Cópola	Pérez Alati, Grondona, Benites,	35	42
06	Pedro Castro Nevares	Tanoira Cassagne	37	41
07	Francisco Carratelli	Moreno Crotto & Asociados	35	40
	Calixto Oyuela (h)	Oyuela & Asociados	34	40
08	Nicolás Perkins	Nicholson y Cano	38	39
09	Lucas Piaggio	Nicholson y Cano	37	36
10	Nicolás Pertiné	Citibank	38	29
	Nicanor Moreno Crotto	Moreno Crotto & Asociados	35	29
11	Lucila Mercader	Yell Argentina	35	25
12	Ignacio Funes de Rioja	Funes de Rioja & Asociados	35	23
	Juan Martín López Quesada	Estudio Durrieu	37	23
13	Roberto Durrieu (h)	Estudio Durrieu	37	22
14	Ezequiel Cassagne	Cassagne Abogados	34	21
15	Federico D'Ovidio	Oyuela & Asociados	40	19

Fuente: CIO Creative Investigation, en exclusiva para APERTURA.



Segundo Pinto

38 AÑOS

LLERENA & ASOCIADOS

01

En tiempos de conflictos crecientes y tensiones varias en la agenda de los abogados, un experto en litigios se quedó con el primer puesto del *ranking* de abogados menores de 40 años más destacados. Segundo Pinto, socio de Llerena & Asociados, trabajó toda su carrera en esa área. Al poco tiempo de su ingreso al estudio, debió hacer frente a uno de los desafíos más importantes que enfrentaría en su trayectoria: las demandas contra los bancos por el corralito. En 2002, lideró el equipo interno de la firma que llegó a manejar unas 6000 causas. La experiencia –suele evocar– lo marcó desde el ángulo profesional. Especializado en juicios ordinarios, ejecutivos, concursos y reestructuraciones, Pinto –egresado de la UCA, con una maestría en Negociación y Derecho Procesal Internacional de la Universidad de Pennsylvania– también encabeza el departamento de seguros de la firma, creado recientemente. “El nivel de conflictividad judicial y extrajudicial se ha desarrollado en forma expansiva y obliga a una prestación exigente y permanente con clientes”, sostiene sobre su labor diaria. Del año último, resalta como nota distintiva el asesoramiento nada menos que a Diego Armando Maradona en su contrato como director técnico con el club Al Wasl, de Emiratos Árabes –Derecho Deportivo es otra de las prácticas de Llerena & Asociados. Cuando sale del edificio de la Bolsa de Comercio donde funciona el estudio, Pinto es profesor adjunto de las materias Derecho Procesal Civil y Comercial II y Práctica Profesional, ambas en la UCA. Y dedica parte de su tiempo al teatro, su *hobby* principal –actuó, entre otras, en obras de Luis Agustoni. En 2011, formó parte del equipo de fútbol del torneo de interestudios que participó en México de la “Copa América de abogados”, “una de las experiencias deportivas y humanas más agradables que recuerde”, asegura. Y fue padre por primera vez, de una nena, Lisa: “Con su llegada, todo lo demás cobra una importancia relativa”.



Tomás Allende

38 AÑOS

THE ROHATYN GROUP

02

Desde 2007 es responsable legal para América latina de The Rohatyn Group (TRG), fondo de inversión neoyorquino que invierte en empresas y activos ilíquidos en mercados emergentes. Pero su historia como abogado comenzó en el Estudio Beccar Varela, donde llegó a socio *junior*, primero, y socio, después. Recibido en la UCA, con un *master* de Duke University, Tomás Allende proviene de una familia ligada al derecho: su padre y su tío fueron socios de Allende & Brea. Desde hace cuatro años figura en el podio de los abogados destacados por sus pares y encabezó el *ranking* en tres oportunidades. En 2011 debió lidiar con la volatilidad de los mercados a la hora de concretar transacciones. Por caso, se vio obligado a cerrar en dos semanas la venta de un laboratorio en Perú, ante un inminente cambio impositivo en ese país que modificaba los términos de la operación, y a trabajar en otros *deals* que finalmente no se concretaron por el clima mundial turbulento. También intervino en el *fund raising* que TRG acaba de cerrar por US\$ 150 millones para destinarlo a inversiones de *private equity*, y participó como panelista en una conferencia de la IBA (International Bar Association) sobre *distress M&A*. En su tiempo libre, Allende asesoró a dos familias a organizar la sucesión generacional, para que puedan continuar con su negocio familiar sin conflictos. La función, cuenta, lo entusiasma porque pudo unir su conocimiento jurídico y del mundo de las empresas con un acompañamiento desde el punto de vista humano. “Realmente me gusta esta especialidad, que sería algo así como *wealth management*. Espero poder profundizar un poco más este año”, sostiene el abogado, que colabora con un colegio de La Tablada y otros dos proyectos educativos a través de la Familia Cristiana del Polo. La tarea, afirma, forma parte de un camino espiritual que se propuso recorrer hace ya unos años.